

CATS™ - Combinéra Affärsskolan Training System
Certifikat för Säljare

Jonas Martinsson har genomgått Air Liquide Gas AB Säljarutvecklingsprogram under 8 dagar, uppdelat på 5 steg, under våren 2000.

Programmet har bestått av följande huvudområden:

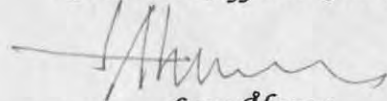
- *Personlig Utveckling*
- *Kommunikation och Samverkan*
- *Grundläggande Säljteknik*
- *Presentation och Framställningsteknik*
- *Förhandlingens grunder*

Övergripande syfte:

Personlig utveckling och träning för att bli effektivare tillsammans med andra människor genom en ökad självinsikt om hur jag som säljare påverkar och påverkas i min kontakt med kunder och kollegor.

Träningen har baserats på NLP, Neuro Linguistic Programming


Combinéra Affärsskolan AB



Lars Ahman

*Utbildningsledare och certifierad NLP-tränare
(International NLP Trainers Association)*

Air Liquide Gas AB



Olle Persson

Personaldirektör Skandinavien